

## Hålla dynamiska presentationer - 2 dagar

*kurser 345*

- Du får lära dig att**
- Hålla dynamiska, övertygande presentationer som är koncisa och tydliga
  - Skapa och leverera starka öppningar och avslutningar
  - Bygga upp en relation med åhörarna genom ögonkontakt, muntligt framförande och kroppsspråk
  - Tillämpa innovativa designtekniker för att skapa kraftfulla presentationer
  - Förbereda en effektiv presentation genom att foga ihop nyckelbegrepp till en sammanhängande helhet
  - Fånga och hålla kvar åhörarnas intresse och uppmärksamhet med interaktiva tekniker
- Sammanfattning** Förmågan att förmedla fakta och information på ett tydligt, koncist och engagerande sätt är avgörande för att en presentation ska vara effektiv. Den här kursen ger dig de färdigheter som behövs för att planera och framföra slipade presentationer med självsäkerhet. Du lär dig konkreta metoder för att kommunicera och förstärka ditt budskap så att du kan fokusera på åhörarnas behov och målsättningar.
- Vem bör delta** Alla som behöver utveckla förmågan ge minnesvärda presentationer med hjälp av visuella hjälpmedel, vare sig det rör sig om papper eller elektroniska media. Erfarenhet av PowerPoint är till hjälp.
- Workshops** Deltagarna skapar en välstrukturerad och effektiv presentation. Bland övningarna ingår:
- Förbättra grundläggande presentationsegenskaper
  - Utnyttja de tre kommunikationssätten
  - Identifiera åhörarnas förväntningar
  - Fånga upp idéer med "mind mapping"
  - Organisera presentationshistorien
  - Välja ut presentationens viktigaste punkter
  - Skapa engagerad publik med interaktiva tekniker
  - Förstärka huvudpunkterna med hjälp av visuella hjälpmedel

## Hålla dynamiska presentationer - 2 dagar

*kurser 345*

### Introduktion och översikt

- Vad som utmärker framgångsrika presentationer
- Skapa ett ramverk för framgång
- Göra ett positivt intryck på dina åhörare
- Förbättra ditt självförtroende som presentatör

### Vad som utmärker bra presentationer

#### Intresseväckande inledningar och avslutningar

- Skapa ett vinnande intryck
- Fånga publikens intresse med en fråga, anekdot eller statistik
- Avsluta med en uppmaning till handling

#### Förbättra dina personliga presentationsverktyg

- Förbättra ditt muntliga framförande: volym, artikulation och modulering
- Få ögonkontakt
- Ha ett positivt kroppsspråk

#### Kommunikationssätt

- Visuellt
- Ljud
- Rörelser
- Anpassa kommunikationssättet till åhöraren
- Multimodala presentationstekniker

### Skapa en effektiv presentation

#### Konstruktions- och designprocessen

- Ställa upp mål
- Anpassa syftet till publiken
- Skapa storyboard-modellen

#### "Mind mapping" som ett verktyg för att skapa presentationer

- Fånga upp presentationsidéer snabbt
- Strukturera innehåll för tydlighet
- Omvandla "mind maps" till presentationer

#### Forma presentationen

- Tillämpa inlärningsteorier för bättre informationsöverföring
- Använda "7+/-2"-regeln för att underlätta förståelse
- Volym kontra minnesbehållning

#### Utforma presentationsbilder som påverkar

- Få text, färg och bilder att arbeta tillsammans
- Begränsa innehåll för ökad effekt
- Använda grafik för att förenkla komplex information

#### Framföra huvudpunkterna

### Förbereda inför en säker presentation

- Berätta "presentationshistorien"
- Identifiera nyckelbegreppen
- Bygga upp framförandet genom att länka samman nyckelbegreppen
- Minska ditt beroende av stödanteckningar
- Hantera scenskräck: tekniker för att minska stressen

#### Tillämpa tekniker för en minnesvärd presentation

- Starta kraftfullt
- Länka samman innehåll för att öka inverkan
- Styrkan i det oväntade
- Få publiken att upptäcka de viktigaste punkterna

#### Få budskapet att "fastna"

- Öka mängden information som åhörare kommer ihåg
- Understryka innehåll med visuell förstärkning
- Upprepning
- När material ska delas ut för maximal inverkan
- Knyta ihop säcken: styra åhörarna i önskad riktning

### Interaktiva presentationer

#### Åhörarcentrerat framförande

- Fördelar med återkoppling från åhörare
- Öka åhörarnas engagemang
- Upprätta tvåvägskommunikation
- Förhindra passivt lyssnande

#### Stimulera presentationer med frågor

- Utnyttja frågor för att uppnå önskat resultat
- Omvandla huvudpunkterna till frågor
- Strukturera frågor för att engagera hela publiken
- Utforma "säkra" frågor för att initiera engagemang

#### Hantera interaktionen med åhörarna

- Belöna svar
- Hantera frågor från publiken
- Hålla tidsplanen